

Vertriebsmitarbeiter im Aussendienst Deutschland – homeoffice (m/w)

Einleitung:

Wir sind weltweit der größte Hersteller von Verbrauchs.- und Formenbau Materialien in der Composite Industrie. Unsere Produkte werden in der Luftfahrt, Windenergie, Marine, Automobil, Rennsport und General Composites Industrie zur Herstellung von Bauteilen verwendet. Um unser Wachstum fortzusetzen, sind wir auf der Suche nach einem Vertriebsmitarbeiter im Aussendienst (m/w). Diese Position bezieht sich auf das Gebiet Zentral / Nord Deutschland.

Aufgaben:

- Betreuung bestehender sowie Gewinnen neuer Kunden in einem Distributor orientierten Umfeld
- Einführung neuer Produkte, Organisation von Workshops, Kundentrainings
- Findung von technischen sowie kommerziellen Lösungen
- Abschluss von Verträgen
- Verantwortung für Kunden, Projekte und Ziele

Du bringst mit:

- Einen Hochschulabschluss oder eine Ausbildung mit einem gleichwertigen Abschluss im Vertrieb, Marketing, Business Development bzw. Compositeumfeld
- Zielorientierte, kommerzielle Fähigkeiten und ein gutes technisches Verständnis.
- Eine begeisterte und positive Einstellung sowie hohe Lernbereitschaft
- Ausdauer und Organisationsfähigkeit in einem stetig ändernden Umfeld.
- Fließend in Deutsch und gute Englischkenntnisse.
- Reisebereitschaft (> 50%)

Wir bieten:

- Ein attraktives Paket vom homeoffice aus mit Firmenfahrzeug, Notebook, iPad, Telefon
- Interne kommerzielle und technische Trainings.
- Eine starke Unterstützung und Training durch einen Sales Manager
- Ausreichend Raum zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung in einem internationalen Umfeld.

Wohnort: Nord oder Zentral Deutschland

Kontakt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf (CV) und Anschreiben in englischer Sprache per E-Mail an:

Airtech Europe Sarl

Isabelle Etienne

HR Manager

ZI Haneboesch

4562 Differdange

Luxembourg

i.etienne@airtech.lu

Tel.: [+352 621 210 490](tel:+352621210490)