

Vertriebs-Repräsentant

Die Airtech Advanced Material Group, ein 1973 gegründetes und im Familienbesitz befindliches Unternehmen, ist der größte Hersteller und Lieferant von Vakuumhilfsmaterialien und Composite Formenbau Materialien. Airtech hat sechs Niederlassungen weltweit: USA (Kalifornien, Tennessee), Luxemburg, England und China. Unsere Produkte werden verwendet in der Luftfahrt /Raumfahrt, Windenergie, Marine, Automobil, Rennsport, Solarenergie und allgemein in der Composites-Industrie.

Unsere Produktpalette beinhaltet: Vakuumfolien, Trennfilme, Gummimaterialien, Abreißgewebe, Klebebänder, Vakuum- und Saugvliese, Vakuumdichtbänder sowie alle Arten von Vakuumanschlüssen. Unser Composite Formenbau beinhaltet Epoxid-Harzinfusionsharze, Epoxid-Prepregs, Cyanat-Prepregs, Prepregs für ultra hohe Temperaturanwendungen, Nasslaminierharze und Composite Versteifungsmaterialien für den Hinterbau. Airtech ist „Mehr als nur ein Hersteller ...ein technischer Partner“. Wir bieten unseren Kunden qualitativ hochwertige Produkte, einen Weltklasse-Service sowie Lösungen die Sie benötigen.

Um unser stetiges Wachstum fortzusetzen sind wir auf der Suche nach einem Junior-Vertriebs-Manager (m/w). In dieser Position werden Sie verantwortlich sein unsere Kunden in Deutschland zu betreuen und den Vertrieb in enger Zusammenarbeit mit unserem Verkaufsbüro und bestehenden Verkaufskräften weiterzuentwickeln.

Ihre Verantwortlichkeiten werden sein:

- Besuch unserer Kunden und Sicherstellung von bestmöglichen Service und Lösungen.
- Vertrieb unserer existierenden und neuen Produkte.
- Entwicklung unseres Vertriebs durch Steigerung unseres Marktanteils bei unseren bestehenden Kunden und der Entwicklung von neuen Geschäften.

Sie bringen mit:

- Einen Universitätsabschluss oder eine Ausbildung mit einem gleichwertigen Abschluss im Vertrieb oder Marketing, Business Development oder Materialien.
- Zielorientierte kommerzielle Fähigkeiten und ein gutes technisches Verständnis.
- Eine begeisterte und positive Einstellung.
- Eine hohe Bereitschaft zu lernen und Erfolge zu erreichen.
- Eine gute Ausdauer und Organisationsfähigkeit in einem stetig ändernden Umfeld.
- Erfahrung in einer Vertriebstätigkeit ist ein Plus.
- Eine technisch orientierte Composite Ausbildung / Beruf ist ein Plus.
- Fließend in Deutsch und gute Englischkenntnisse.
- Bereitschaft zu reisen (>50%)

Wir bieten:

- Eine hoch einflussreiche Vertriebsposition mit hohem Anteil an Verantwortung und Selbständigkeit in einem führenden und wachsenden Unternehmen.
- Ein attraktives Paket mit Verkaufsprovisionen und Firmenfahrzeug.
- Ein internes kommerzielles und technisches Training.
- Eine starke Unterstützung und Training durch die Senior-Vertrieb-Manager und des Vertriebsbüro im zuständigen Vertriebsbereich.
- Ausreichend Raum zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung in einem internationalen Umfeld.

Wohnort: im Süden oder Zentral Deutschland

Kontakt:

Sind Sie interessiert ? Benötigen Sie mehr Informationen ?

Zögern Sie nicht uns jede Art von Fragen zu stellen.

Wir würden uns freuen Ihre Bewerbung mit Lebenslauf (CV) und Anschreiben in englischer Sprache per E-Mail zu erhalten an:

Airtech Europe Sarl

Isabelle Etienne

HR Manager

ZI Haneboesch

4562 Differdange

Luxembourg

i.etienne@airtech.lu

Tel.: +352 621 210 490